
Empresa

Badi capta 26 millones de euros de la mano del fondo Goodwater y comienza a monetizar

La *start up* catalana ha lanzado un sistema de reservas que le permite obtener ingresos y planea contar con una pasarela de pago. El objetivo de la empresa para este año es aterrizar en Berlín y en alguna otra capital europea.

EjePrime
10 ene 2019 - 10:30



Badi obtiene nuevos fondos y da con la tecla de la monetización. La *start up* catalana, que cuenta con una plataforma de alquiler de habitaciones y búsqueda de compañeros de piso, ha cerrado una ronda de financiación de treinta millones de dólares (26 millones de euros). **La operación ha sido liderada por el fondo estadounidense Goodwater Capital.**

La empresa también ha dado entrada a su capital a Target Global y han reinvertido

1/2

<https://www.ejeprime.com/empresa/badi-capta-26-millones-de-euros-de-la-mano-del-fondo-goodwater-y-comienza-a-monetizar>

El presente contenido es propiedad exclusiva de EJEPRIME EDICIONES, SLU, sociedad editora de EjePrime (www.ejeprime.com), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

Mangrove Capital y Spark Capital, según informa *Expansión*. **En total, Badi ha captado 45 millones de dólares (39 millones de euros) desde su fundación.** Se desconoce la valoración que ha alcanzado la *start up* en esta última operación.

Los nuevos recursos obtenidos en esta ronda permitirán a la compañía abordar nuevos mercados. **La intención de Badi pasa por entrar en Berlín en 2019** y estudia aterrizar en otras capitales europeas. Desde su nacimiento en 2017, la empresa opera en Barcelona, Madrid y varias ciudades españolas, así como en Londres, París y Roma.

Badi ha dado con la tecla de la monetización tras lanzar un sistema de reservas en su portal que le permite obtener ingresos. Además, **la plataforma contará con una pasarela de pago** en un plazo de cuatro o cinco meses para poder gestionar directamente la transacción de alquiler, por lo que cobrará una comisión tanto al inquilino como al propietario. Con el impulso logrado, la *start up* planea duplicar la plantilla en su oficina central de Barcelona este año.