
Empresa

El ‘business angel’ Carlos Blanco relanza Eelp: acuerdo con Forcadell y próxima ronda

La *proptech* nació en 2017 como un *marketplace* de servicios dirigidos a particulares. Ahora, la empresa ha reorientado su negocio para dirigirse a propietarios y gestores y se ha especializado en “digitalizar la gestión de las incidencias en viviendas y oficinas”.

Marta Casado Pla
25 jul 2019 - 05:00



El *business angel* Carlos Blanco da gas a Eelp. La *proptech*, impulsada en 2017 por Nuclio Venture Builder (fundada y presidida por Blanco), **acaba de firmar su primer contrato con Forcadell como cliente** y ultima una nueva ronda de financiación de hasta 500.000 euros.

Eelp nació en 2017 como un *marketplace* de servicios dirigidos a particulares. En concreto, la aplicación permitía contratar una clase de yoga en casa, horas de limpieza o pasar la ITV del vehículo. En septiembre del año pasado, **la *start up* levantó 550.000 euros en una ronda de financiación** liderada por la inmobiliaria

1 / 2

<https://www.ejeprime.com/empresa/el-business-angel-carlos-blanco-relanza-eelp-cierra-un-acuerdo-con-forcadell-y-ultima-una-ronda-de-financiacion>

El presente contenido es propiedad exclusiva de EJEPRIME EDICIONES, SLU, sociedad editora de EjePrime (www.ejeprime.com), que se acoge, para todos sus contenidos, y siempre que no exista indicación expresa de lo contrario, a la licencia Creative Commons Reconocimiento. La información copiada o distribuida deberá indicar, mediante cita explícita y enlace a la URL original, que procede de este sitio.

Forcadell, el inversor Dídac Lee, la consultora de *start ups* Civeta Investment y Carlos Blanco.

Tras la operación, **la empresa ha mutado ahora hacia un modelo dirigido a las empresas** y se encarga de “digitalizar la gestión de las incidencias en viviendas y oficinas”, según ha explicado Carlos Blanco a EjePrime.

Eelp ultima una ronda de 500.000 euros y prevé la entrada de inversores vinculados con el ‘real estate’

La compañía ofrece sus servicios a gestores y propietarios de viviendas y les cobra una cuota por el uso del *software* en la nube. **La *proptech* ha cerrado recientemente un acuerdo con la inmobiliaria Forcadell**, su primer cliente, para encargarse de la gestión de algunos de los edificios residenciales de la consultora. La empresa está también en negociaciones avanzadas con otras grandes empresas.

Al mismo tiempo, **la compañía ultima los detalles para abrir una ronda de financiación** con la que espera captar hasta 500.000 millones de euros y prevé la entrada de inversores vinculados con el *real estate*. Desde su nacimiento, la compañía acumula una financiación de un millón de euros.

La compañía, con sede en el edificio del Barcelona Tech City Piero1, está buscando ahora un consejero delegado “con buena capacidad comercial y de negociación” para liderar el proyecto.

El fundador de Eelp, Nuclio Venture Builder, ha impulsado también Finteca, Prohipotecas y Housfy. Recientemente, la *proptech* liderada por Albert Bosch **ha cerrado una ronda de financiación de seis millones** para financiar su expansión territorial y ha llevado su sede al distrito tecnológico del 22@, donde ocupa mil metros cuadrados.